

Pack COMMERCIAL



FORMAT
Formation
Collective

DUREE
2 jours
8h-12h30 et 14h-16h /
8h-12h30

PUBLICS
Créateurs d'entreprise,
repreneurs
d'entreprises

PREREQUIS
Aucun

Tarif : 210€

| <u>PROGRAMME</u> | <u>OBJECTIFS</u> |
|--|---|
| <p>Comment trouver mes clients ? Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Etudier son marché • Clarifier et sécuriser son projet commercial • Prospector et valoriser son offre <p>Comment vendre mes produits ou mes services ?</p> <ul style="list-style-type: none"> • Créer ses outils de communication adaptés à son entreprise (cartes de visite, plaquette...) et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale • Mettre en œuvre sa stratégie commerciale, choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient... • Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients et savoir les convaincre <p>Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de son activité</p> <p>Panorama des outils numériques : le site vitrine, la boutique en ligne, les réseaux sociaux, le référencement</p> <p>Outils & supports pédagogiques Exercices / PowerPoint et documentation</p> | <ul style="list-style-type: none"> • Comprendre, identifier et analyser les forces et faiblesses de son positionnement sur son marché • Mettre en œuvre les outils fondamentaux de la prospection et de la fidélisation de ses clients • Dégager les leviers prioritaires pour préparer ses actions commerciales • Développer la communication de son entreprise afin de se démarquer <p>Évaluation</p> <p>QCM</p> |

Calendrier et Inscription au Service de la formation Professionnelle continue

Connaitre les dates de nos prochaines sessions

formation@cma-guyane.fr Tel : 0594 25 24 75 – 0694 95 98 85 ou 0594 25 24 76

Information et accompagnement sur la création

economie@cma-guyane.fr Tel : 0694 47 66 90 – 0694 00 11 13 –
Saint Laurent du Maroni 0694 95 98 80 – 0594 34 22 92