

# DEFINIR SES TARIFS : COUT DE REVIENT ET PRIX DE VENTE

## ❖ Public visé

Chef d'entreprise, conjoint collaborateur, salarié, demandeur d'emploi, créateur d'entreprise

## ❖ Pré-requis

Français parlé, lu, écrit

## ❖ Durée

2 jours, soit 14h

## ❖ Nombre de participants

10 personnes

## ❖ Tarif

280€

## ❖ Financements

Fonds propres, FAFCEA, OPCO ...

## ❖ Dates

Nous contacter

## ❖ Méthode

Présentiel

## Objectifs

- Connaître les différents coûts de votre entreprise
- Comprendre les relations entre votre coût de revient, le prix du marché et votre prix de vente
- Déterminer votre seuil de rentabilité

## Programme

- Appréhender la notion de prix de vente (Pourquoi calculer son prix de revient, les concepts de base, frais fixes, frais variables, perte de rendement)
- Calculer le prix de revient (coût liés aux achats, à la production, à la commercialisation)
- Piloter efficacement le prix de revient : élaborer un tableau de bord, utiliser le compte d'exploitation et l'inventaire et utiliser les outils de simulation
- Entraînements et exercices pratiques en salle

## Contacts

0594 25 24 76

0594 25 24 75

y.jean-marie@cma-guyane.fr

m.pineau@cma-guyane.fr

Site web: <https://cma-guyane.fr>



cmaguyane

## Service formation professionnelle continue

Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Guyane

Maison des entreprises, Place de l'esplanade, Immeuble CCI - 2ème étage,  
97300 Cayenne