

CAP METIERS DE LA COIFFURE

Le titulaire du Certificat d'aptitude professionnelle (CAP) Métiers de la coiffure est compétent dans les techniques d'hygiène, de soins, de coupe, de mise en forme et de coiffage de la chevelure. Il exerce également des activités commerciales de prestation de services et de vente de produits.

Vos pré-requis :



Pour un jeune de 15 ans :

- Avoir terminé sa troisième
- Avoir ses 15 ans avant le 31 /12 de l'année de la formation
- Être âgé(e) de 16 à 29 ans



Durée ● **Apprentissage**
Cursus de 2 ans

Vos Objectifs

Appliquer les techniques habituelles de coiffure

Pour femmes,
Hommes et enfants.

Modalités d'évaluation

Selon le règlement d'examen, les évaluations se font en contrôle en cours de formation ou épreuves terminales ponctuelles.

Suites de parcours d'étude

Mention complémentaire
Coupe/Couleurs
BP Coiffure
Bac Pro métiers de la coiffure
Bac pro Perruquier / Posticheur

Les débouchés/métiers

Coiffeur(euse)

Accessibilité aux personnes handicapées

L'adaptation des formations aux publics en situation de handicap est possible sous certaines conditions.

Merci de contacter notre référente handicapée.

Tarif apprentissage :
Formation prise en charge par
l'OPCO compétent.

Rythme de l'alternance
2 jours semaine au CFA
3 jours en entreprise (selon calendrier de
l'entreprise)

Modalités et délais d'accès
Les inscriptions en formation se font de juillet à mars. Les entrées en formation s'effectuent en septembre. Toutefois, après positionnement, des entrées peuvent aussi se faire désormais tout au long de l'année.

Domaine professionnel

Pôle 1 : « Réalisation de prestations de coiffure »
- Élaborer un diagnostic.

Mettre en œuvre une technique d'hygiène et de soin capillaire :
shampooing et/ou soin capillaire.

Réaliser des techniques de base de coiffure : techniques de coupe,
techniques de couleur, technique de forme et de coiffage.

Pôle 2 : « Relation clientèle et participation à l'activité de l'entreprise »

- Accueillir la clientèle et gérer la prise de rendez-vous : créer la relation client, recueillir les attentes du client, prendre un rendez-vous, actualiser le fichier clientèle.

- Conseiller et vendre des services, des matériels, des produits capillaires : formuler un conseil, réaliser la vente et l'encaissement.

- Contribuer à l'activité de l'entreprise : exercer son activité, valoriser des produits et matériels dans différents espaces, participer à la gestion des stocks.

Domaine général

Français et histoire-géographie; Mathématiques-sciences; Éducation physique et sportive

Méthodes et moyens pédagogiques

Formation en présentiel et en situation de travail

Méthodes pédagogiques variées axées sur la mise en application de cas concrets avec des apports théoriques et des apports pratiques.